



OFFRE DE STAGE

 **Citron**. recherche un.e

Business Developer

pour l'aider à

**Digitaliser le métier du conseil en efficacité
énergétique et accélérer la transition énergétique**

Citron® est une PropTech spécialisée en efficacité énergétique. Nous développons nos propres outils technologiques de mesure d'analyse et de suivi des consommations pour accélérer la transition énergétique des grandes entreprises, les collectivités et les bailleurs.

Notre expertise porte sur tous les sujets inhérents aux bâtiments et aux transports. Nous améliorons la performance économique et environnementale de nos clients en leurs fournissant des prestations de conseil et/ou une plateforme web de suivi et d'analyse des consommations énergétiques liées à leur activité.

Contrat Stage de 6 mois

Localisation au 16 rue Edouard Nieuport à Suresnes (siège de l'entreprise).

Rémunération attractive fixe + variable et 50% carte Navigo remboursée

Perspective intégrer la Team Citron® à la fin du stage

MISSIONS

Au sein d'une équipe commerciale de 5 personnes, le business developer a pour objectif principal de tisser des liens avec des grandes entreprises pour développer le chiffre d'affaires de l'entreprise via l'ouverture de comptes.

Missions principales

- Suivre le marché, comprendre le métier des différents acteurs et le positionnement de la concurrence
- Développer un portefeuille clients BtoB from scratch à l'aide d'un commercial Senior
- Créer et alimenter sa base de données de prospects
- Qualification des prospects
- Détection d'opportunités d'affaires
- Conseil en stratégie d'efficacité énergétique
- Proposition de projets adaptés
- Monter des propositions techniques en s'appuyant sur des ingénieurs en efficacité énergétique
- Rédaction de proposition commerciales
- Utilisation d'un CRM
- Intégrer la Team Citron® en CDI à la fin des six mois

PROFIL

- Première expérience appréciée en tant que business developer
- Très bon relationnel, parfaitement à l'aise dans son expression écrite, orale et publique
- Autonome
- Volonté de développer ses compétences commerciales sur un marché complexe et passionnant
- Volonté de travailler dans une Startup à fort potentiel de croissance.
- Réel intérêt pour le monde de l'énergie et volonté d'accélérer la transition énergétique des entreprises et des collectivités

Trois mots représentent les équipes de Citron® : Innovation, Dynamique et Durable !